



Come farsi finanziare un dimostratore tecnologico
(il punto di vista di un investitore)

*Dott. Giovanni Polidori
Ing. Federico Davini*

Università di Pisa – 27 Novembre 2017

Cosa è un POC

Sviluppo e ingegnerizzazione di prototipi con
conseguente brevettazione della tecnologia

Come si finanzia un POC

Tipi di investimento:

- Equity
- Convertibili

Tipi di finanziamento:

- Bancari
- Agevolati da Bandi (fondo perduto e tasso agevolato)

**A11 parla di investimento e porta
l'esperienza, la visione, l'approccio degli
investitori che valutano il POC come
parte integrante di un progetto di
(nuova) impresa**



Dispositivo portatile per il controllo della temperatura corporea dall'area della testa, costituito da un collare monouso e da un'unità di controllo.

www.neuronguard.com

‘Le Start up sono laboratori sperimentali di nuovi modelli di business e soluzioni innovative, realtà agili e flessibili capaci di portare nuove competenze in contesti già strutturati’.

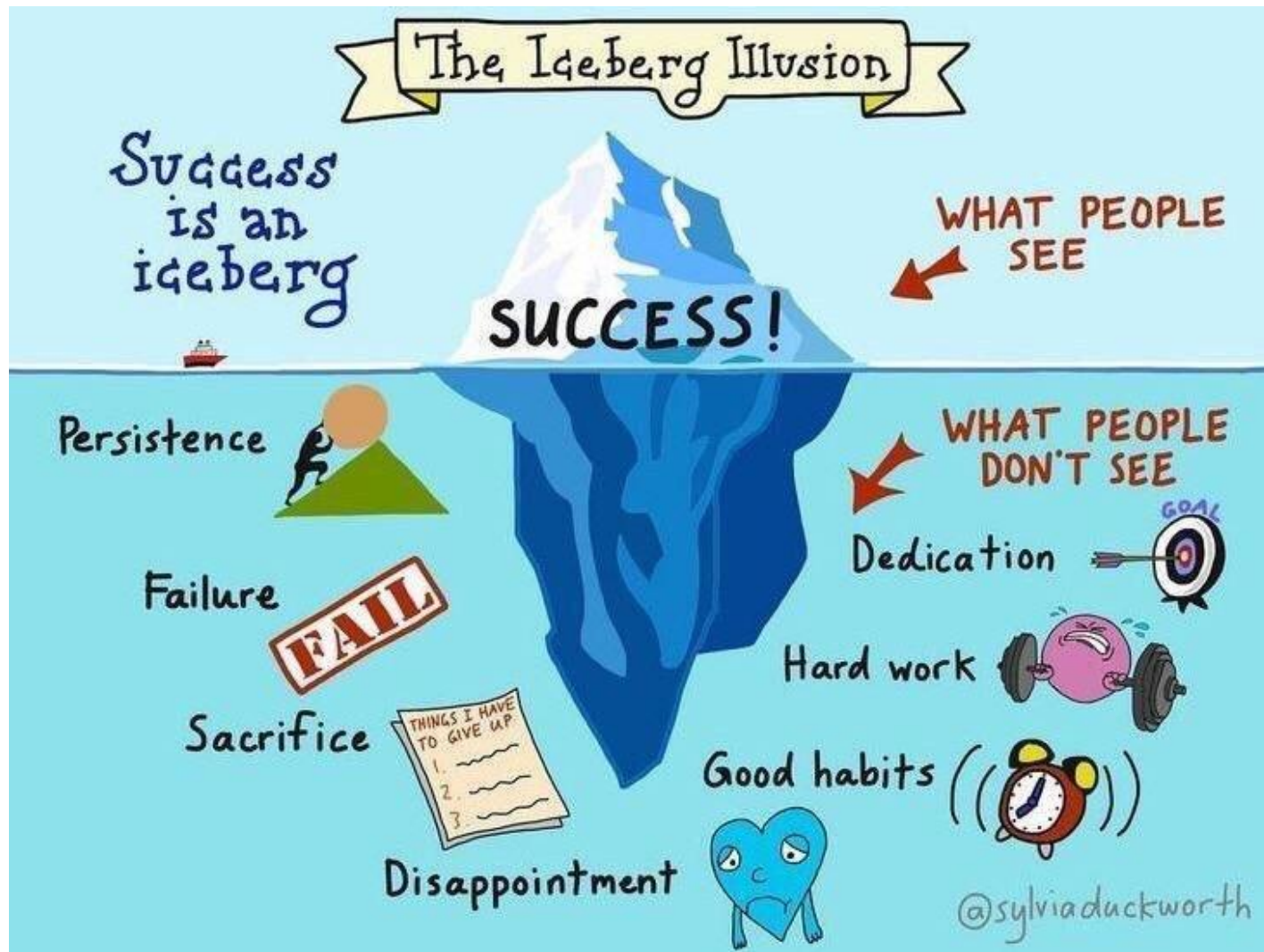


YOUR PLAN

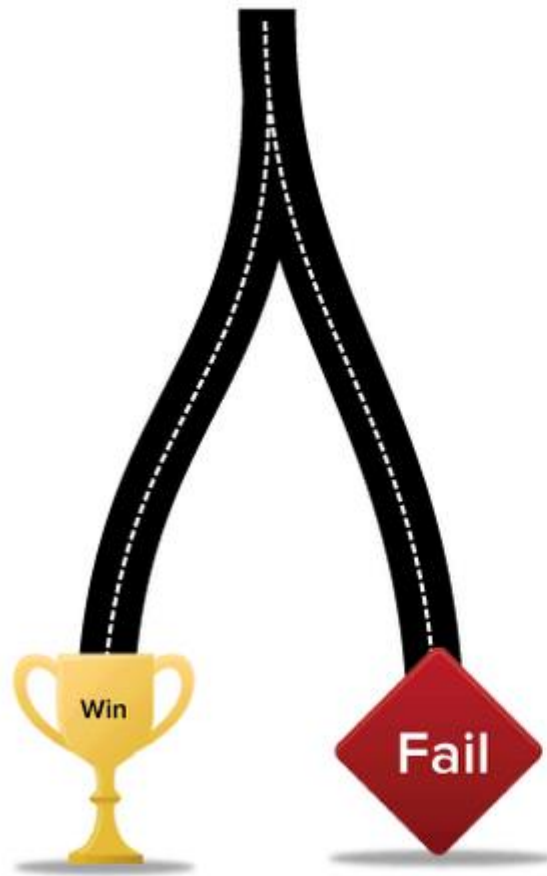


REALITY

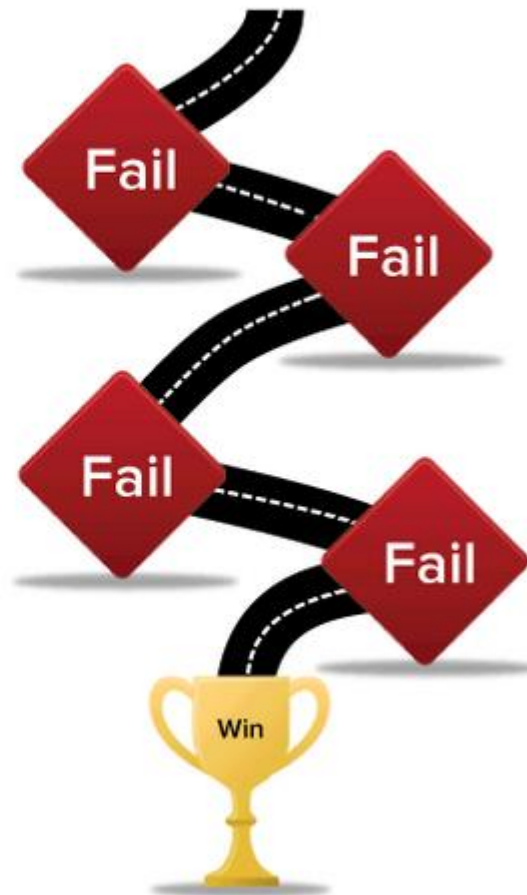




What Most People Think



What Successful People Know



@douglaskarr

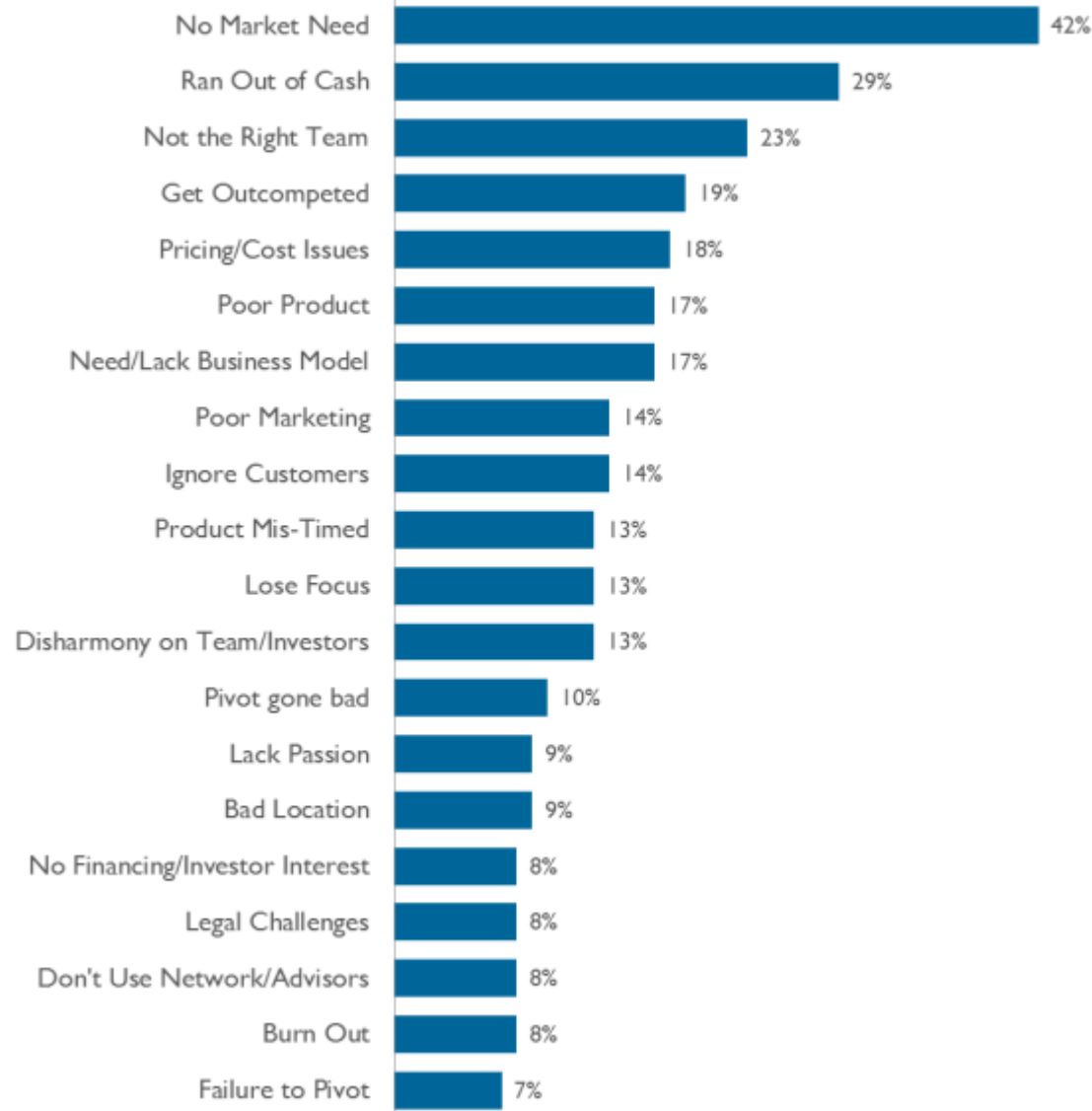


User experience

Design

Top 20 Reasons Startups Fail

Based on an Analysis of 101 Startup Post-Mortems



Investitori

3F – Family Friends Fools

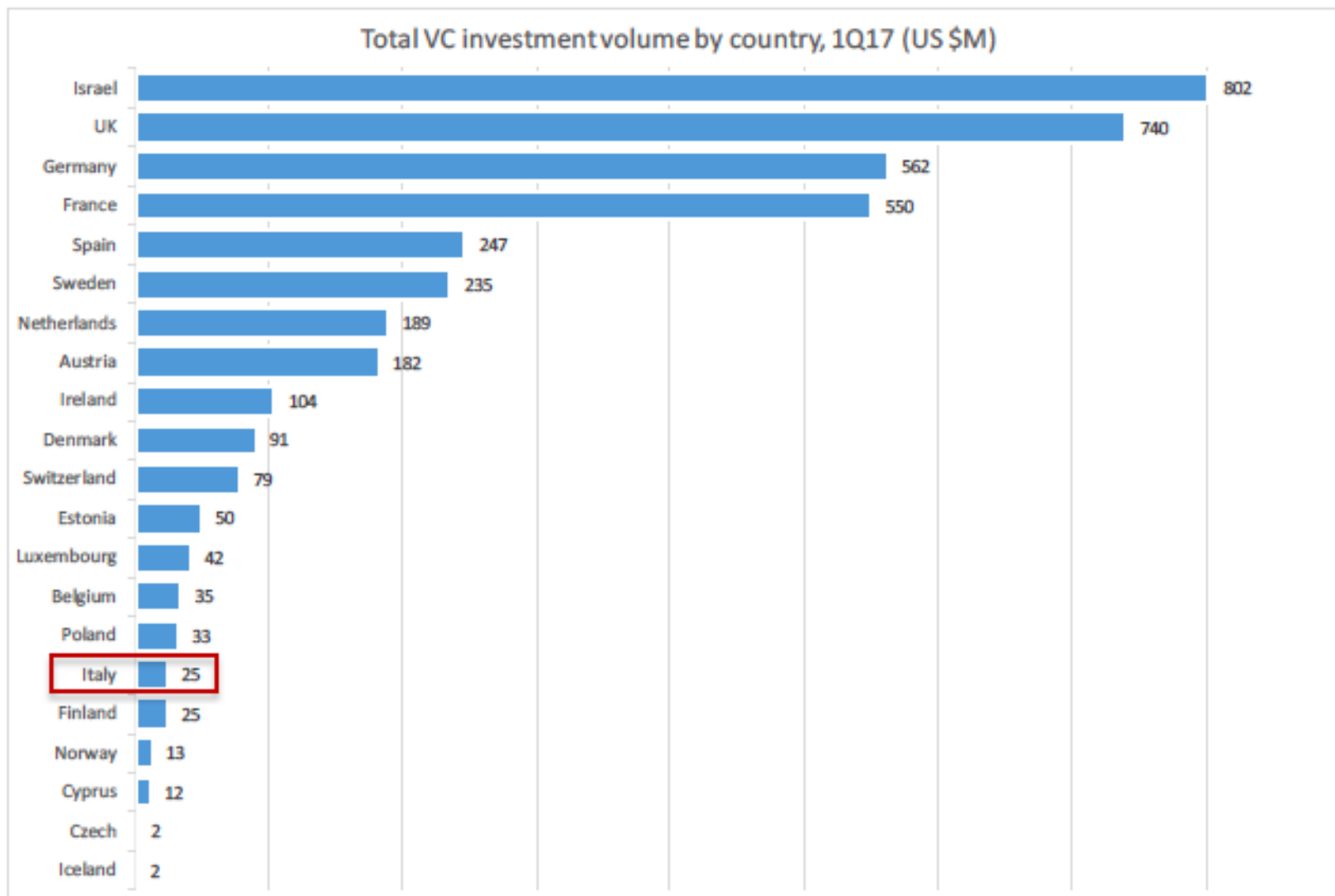
BA – Business Angel

Equity Crowdfunding

Seed & Investment company

VC – Venture Capital

CVC – Corporate Venture Capital



Cosa valuta l'investitore

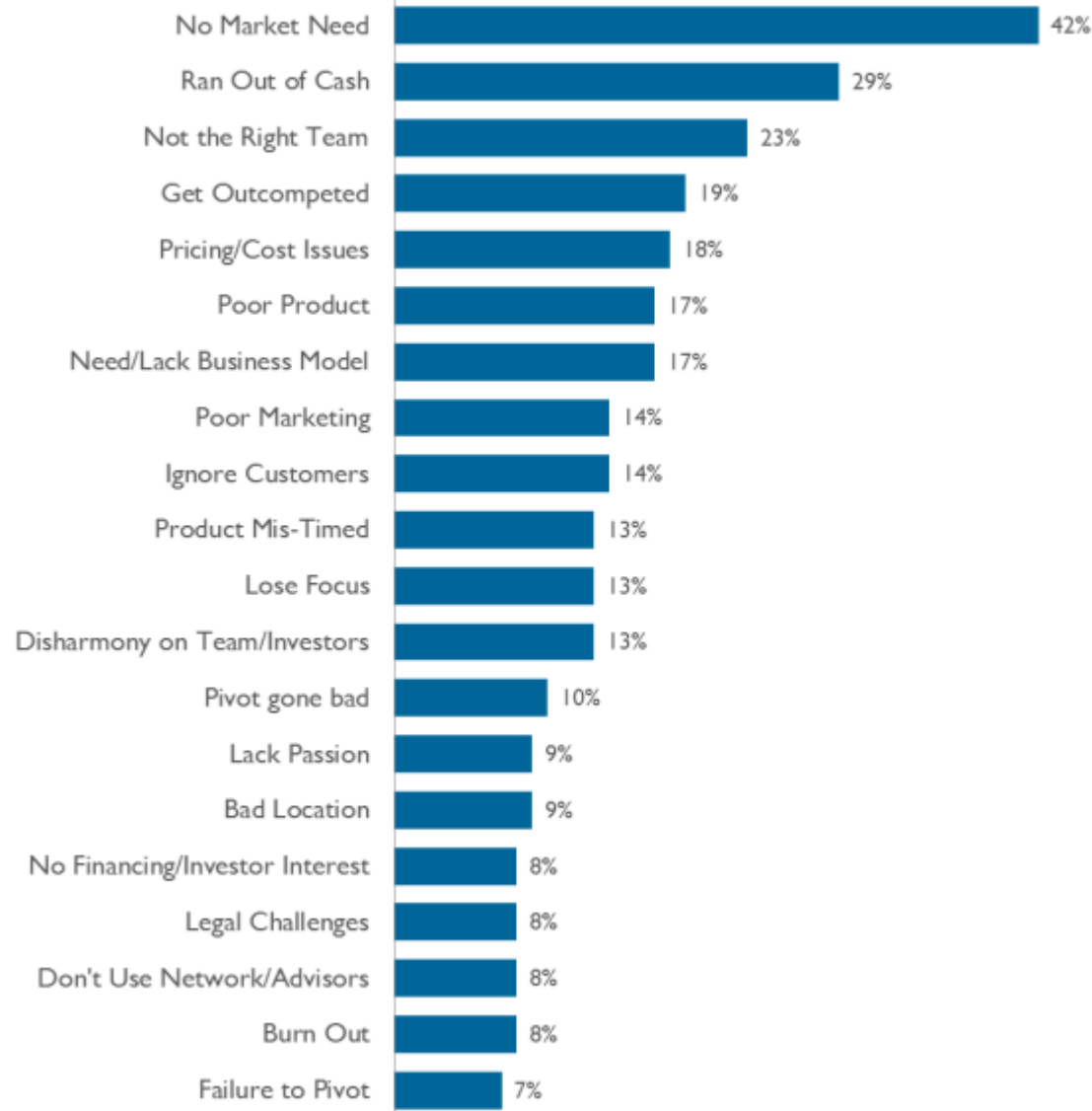
- Problema
- Soluzione unica/differenziale
- PI
- Team
- Modello di business
- Mercati di riferimento
- Arena competitiva
- Go to market
- Financials
- Richiesta di investimento (€ - %?)
- Exit attesa

Come presentarsi all'investitore

- Scegliere l'investitore giusto
 - Tema
 - Track record
 - Aspettative
 - Network
- Pitch
- Business Plan e Business Model
- Team
- Market Validation

Top 20 Reasons Startups Fail

Based on an Analysis of 101 Startup Post-Mortems



Processo di Selezione

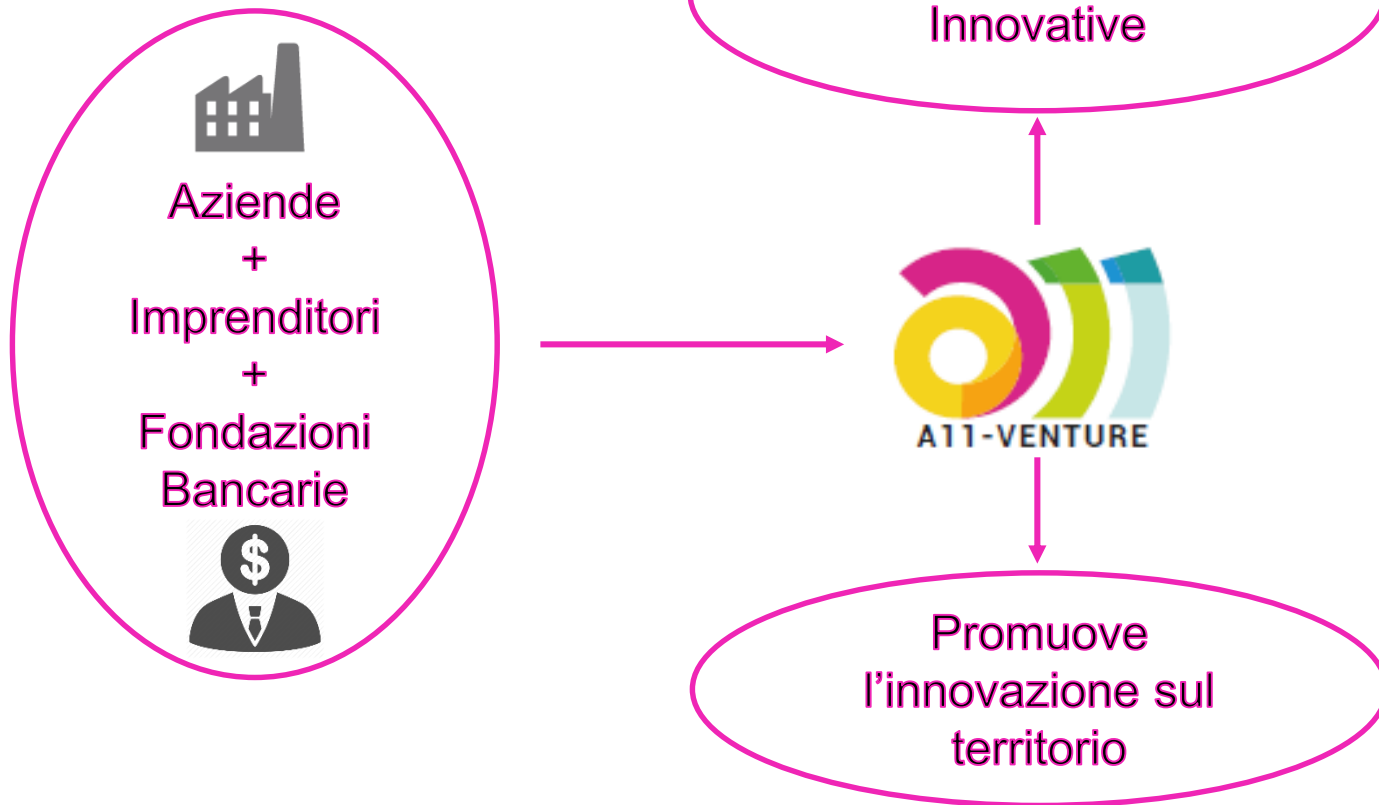
Il processo è lungo e tortuoso = 4-6 Mesi

- INTRO – Teaser/Executive Summary – via web o mail. Messaggi personalizzati!
- PITCH – al primo incontro o in caso di richiesta da parte dell'investitore
- BP e BM solo in caso di approfondimenti

Commitment - Impegni

- Di norma NO NDA
- *If* interesse dall'investitori *then* Term Sheet
preliminare con periodo di esclusiva, principali condizioni
che si ritroveranno nel contratto di investimento a
condizione del superamento della fase di DD
- DD
- *If* DD positiva *then* Contratto di investimento





A11 Venture investe nel capitale di Startup Innovative

A11 Funnel – 2015/2017

486 Startup visionate



163 Business Plan review



97 Team study in deep



14 Startup in Due Diligence



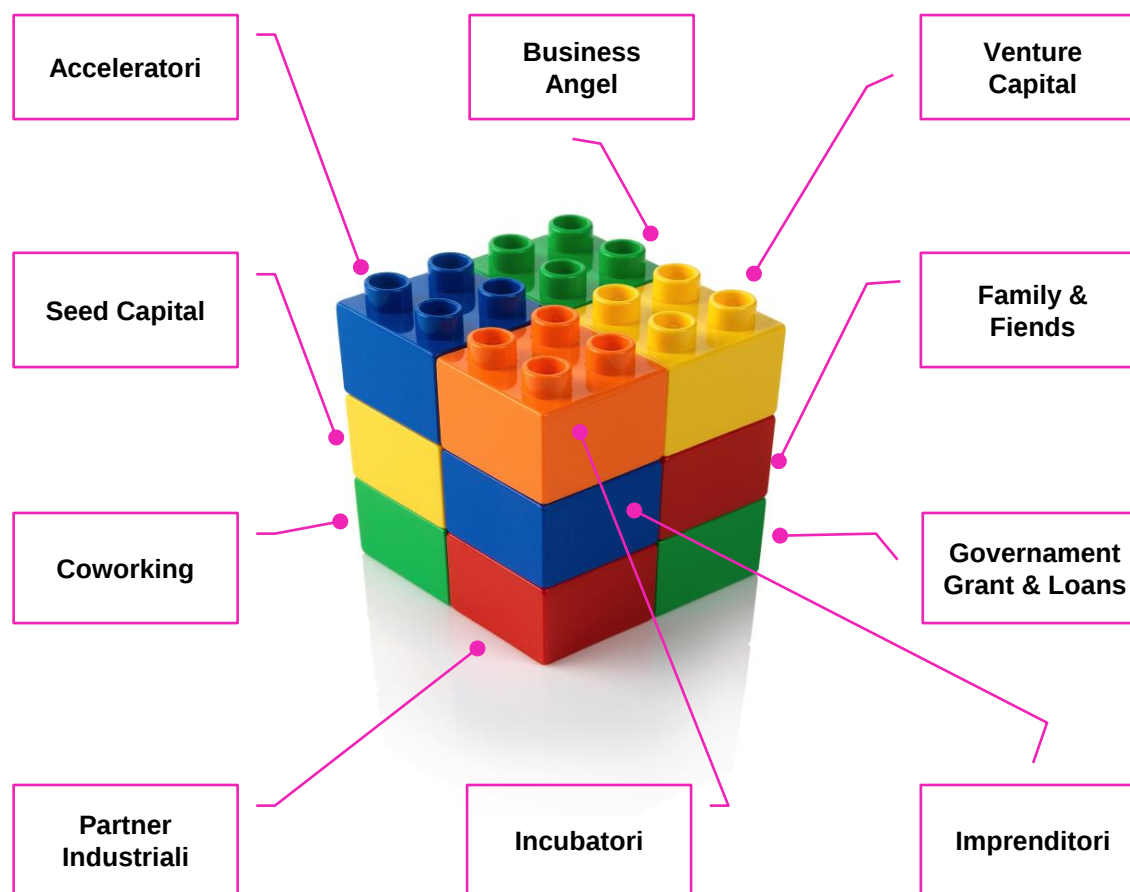
5 INVESTIMENTI EFFETTUATI
Overall Round Value +4 Milioni

Gli investimenti fatti

**Valore complessivo operazioni chiuse 4 Milioni €
con 12 Co-investitori**



Collaborazione



L'ecosistema



Contatti



A11 Venture Srl
Viale G. Carducci 407, Lucca
Tel. 0583418466
info@a11venture.it



Federico Davini
f.davini@a11venture.it



Liban Varetti
l.varetti@a11venture.it



Giovanni Polidori
g.polidori@a11venture.it

