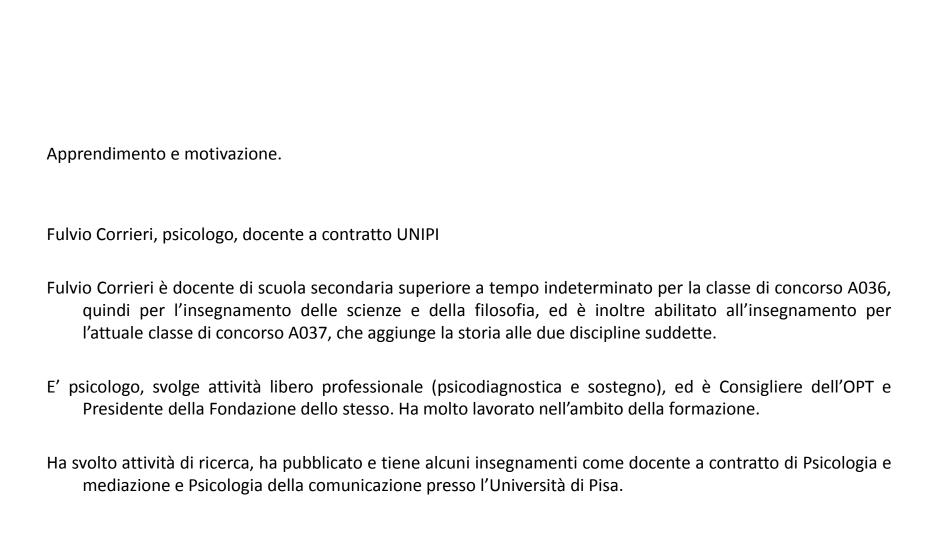
Motivazione e apprendimento

Dott. Prof. Fulvio Corrieri Psicologo, Docente a contratto UNIPI



Precisazioni

Articolo 21

L'insegnamento dell'uso di strumenti e tecniche conoscitive e di intervento riservati alla professione di psicologo a persone estranee alla professione stessa costituisce violazione deontologica grave.

Costituisce aggravante avallare con la propria opera professionale attività ingannevoli o abusive concorrendo all'attribuzione di qualifiche, attestati o inducendo a ritenersi autorizzati all'esercizio di attività caratteristiche dello psicologo. Sono specifici della professione di psicologo tutti gli strumenti e le tecniche conoscitive e di intervento relative a processi psichici (relazionali, emotivi, cognitivi, comportamentali) basati sull'applicazione di principi, conoscenze, modelli o costrutti psicologici.

È fatto salvo l'insegnamento di tali strumenti e tecniche agli studenti dei corsi di studio universitari in psicologia e ai tirocinanti.

È altresì fatto salvo l'insegnamento di conoscenze psicologiche.

16/12/2013

Chiarimenti sull'art. 21 del Codice deontologico

Il CNOP approva una nota esplicativa

In seguito alla richiesta di chiarimento da parte dell'Ordine del Lazio circa gli ambiti applicativi degli articoli del Codice deontologico modificati dal Referendum recentemente svoltosi, il CNOP nella seduta del 13 e 14 dicembre ha finalmente approvato all'unanimità una nota esplicativa a firma del presidente Palma.

(...)

DI seguito pubblichiamo integralmente la nota:

NOTE DI CHIARIMENTO SULL'APPLICAZIONE DELL'ART. 21 DEL CODICE DEONTOLOGICO

- L'art. 21, nel rispetto dell'art. 33 della Costituzione ("L'arte e la scienza sono libere, e libero ne è l'insegnamento"), non intende affatto limitare la libertà di insegnamento della Psicologia, né tanto meno ostacolare la diffusione delle conoscenze psicologiche. Promuovere in altri ambiti professionali, anche attraverso attività dirette di insegnamento, di informazione o di divulgazione, una cultura psicologica scientificamente fondata, che favorisca la comprensione dei processi psicologici individuali e sociali, è un'azione auspicabile non solo sul piano della crescita socioculturale, ma anche per lo sviluppo della nostra professione.
- Ciò che l'art. 21 intende specificatamente sanzionare, quindi, è l'attività di insegnamento dello psicologo, rivolta a persone estranee alla professione, che ha come oggetto e finalità dell'azione didattica l'apprendimento e l'acquisizione delle specifiche competenze tecniche della professione di psicologo. In altri termini non è l'area del "sapere psicologico" che va tutelata e riservata, quanto l'area del "saper fare" lo psicologo. L'acquisizione delle competenze professionali, infatti è riservata come ricorda lo stesso art. 21 "agli studenti dei corsi di studio universitari in psicologia e ai tirocinanti".
- E' da ritenersi sanzionabile la partecipazione diretta dello psicologo, in qualità di organizzatore, docente o formatore, a corsi o eventi che dichiarano esplicitamente di rilasciare a fine percorso titoli o attestati di acquisizione di competenze in evidente contrasto con la normativa sulla professione di psicologo. Appare, infatti, particolarmente grave il coinvolgimento dello psicologo in attività che favoriscano l'esercizio abusivo della professione.

Roma, 16 dicembre 2016

Apprendimento

Per apprendimento in psicologia si è soliti indicare "un processo psichico che consente una modificazione durevole nel comportamento per effetto dell'esperienza". (Galimberti, 1992, Dizionario di psicologia, Voce 'apprendimento').

Con questa definizione <u>si escludono</u> tutte le modificazioni di breve durata dovute a condizioni temporanee, episodi isolati, eventi occasionali, fatti traumatici, mentre il riferimento all'esperienza *esclude* tutte quelle modificazioni determinate da **fattori innati** o dal **processo biologico di maturazione**.

L'apprendimento perciò "può essere definito come un *processo continuo*, basato sull'esperienza, che si traduce in un cambiamento relativamente stabile e duraturo nel comportamento o nel comportamento potenziale"; dunque "*l'apprendimento può avvenire solo attraverso l'esperienza*". (Zurloni, 2013, p. 139).

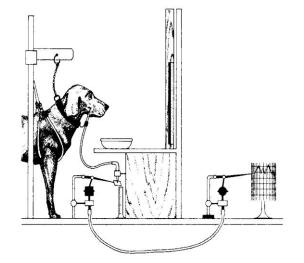
Si è soliti distinguere due grandi tipologie di apprendimento, l'una detta apprendimento di tipo associativo, l'altra di tipo cognitivo.

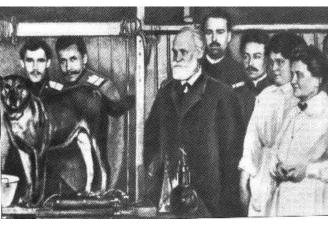
Apprendimento

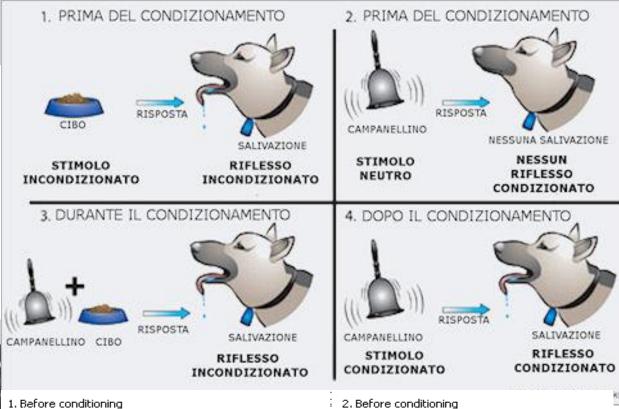
APPRENDIMENTO ASSOCIATIVO

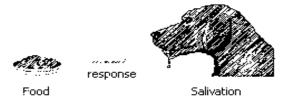
Apprendimento e comportamentismo

CONDIZIONAMENTO CLASSICO









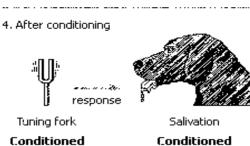


Tuning fork

Food

Unconditioned response

Neutral stimulus



No salivation

No conditioned

response

response

response

Tuning fork

stimulus

3. During conditioning



Unconditioned response



Il corpo impara a produrre una risposta fisiologica (ad esempio, un aumento del battito cardiaco), quando un evento situazionale (ad esempio, una musica che esprime tensione) è associabile ad un altro evento (ad esempio, uno stimolo visivo spaventoso).



Condizionamento classico

- "Forma base di apprendimento in cui uno stimolo evento predice il verificarsi di un secondo stimolo o evento".
- "L'organismo apprende una nuova associazione tra due stimoli, uno stimolo che in precedenza non attivava una certa risposta e un altro che attivava quella risposta ha automaticamente".

Sir Charles Sherrigton, il più grande fisiologo dell'epoca, gli consigliò di lasciar perdere la folle investigazione su queste "secrezioni psichiche".

Pavlov prese il Premio Nobel nel 1904 per i suoi studi

Ciò che impariamo in modo accidentale e inconsapevole è molto di più di quello che impariamo il modo intenzionale e consapevole.

L'apprendimento nella specie umana è un processo continuo.

Abituazione vs. sensibilizzazione

Abituazione: diminuzione della risposta comportamentale in seguito alla ripetuta presentazione dello stimolo

Sensibilizzazione: aumento della risposta comportamentale in seguito alla presentazione ripetuta dello stimolo

CENTANNIPI COMPORTA MENTISMO

DAL MANIFESTO DI WATSON ALLA TEORIA DELLA MENTE DALLA BT ALL'ACT

> 08 | 09 NOVEMBRE 2013 PARMA | STARHOTEL DU PARC

10 NOVEMBRE 2013 DIECI ANNI ASCCO



PSYCHOLOGY AS THE BEHAVIORIST VIEWS IT

BY JOHN B. WATSON

The Johns Hopkins University

Psychology as the behaviorist views it is a purely objective experimental branch of natural science. Its theoretical goal is the prediction and control of behavior. Introspection forms no essential part of its methods, nor is the scientific value of its data dependent upon the readiness with which they lend themselves to interpretation in terms of consciousness. The behaviorist, in his efforts to get a unitary scheme of animal response, recognizes no dividing line between man and brute.



1913, Psychological Review, Watson, J.B.

Trad. it. La psicologia così come la vede il comportamentista

- 1 antiteoreticità
- 2 oggetto della psicologia è il comportamento manifesto, osservabile
- 3 contro l'introspezione come metodo
- 4 animali e uomini, continuità biologica

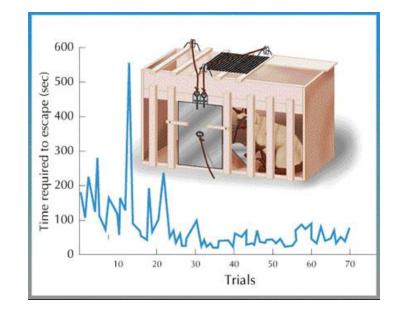
Vedi:

http://www.youtube.com/watch?v=ycp2nKmFQ4c

Apprendimento e comportamentismo

CONDIZIONAMENTO OPERANTE

Legge dell'effetto di Thorndike



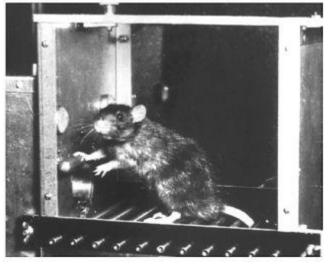
Una risposta seguita da esiti soddisfacenti diventa più probabile di una risposta seguita da conseguenze spiacevoli.

QUINDI

le conseguenze ambientali producono un forte effetto sul comportamento.







Perché OPERANTE?

"Mentre nel condizionamento classico di tipo pavloviano l'azione dell'organismo è una risposta a uno stimolo, nel condizionamento operante è un'operazione che l'organismo compie sull'ambiente, in vista di uno scopo" (Galimberti, 1992).

Qualunque tipo di comportamento messo in atto dall'organismo in grado di produrre effetti osservabili sull'ambiente.

Un semplice esempio di condizionamento operante (detto di fuga): aprire l'ombrello che per me è di scappare dallo stimolo aversivo qual è il bagnarsi.



Rinforzo:

"qualunque stimolo che hanno somministrato in modo contingente ad una disposta aumenta la probabilità che quella risposta si verifichi"

Il rinforzo negativo, NON è la punizione

"Per distinguere tra *rinforzo positivo* e *rinforzo negativo*, è bene ricordare che *entrambi* aumentano la probabilità del verificarsi della risposta che li precede, ma il *rinforzo positivo* aumenta la probabilità facendo seguire la risposta da uno stimolo piacevole, quello *negativo* fa la stessa cosa al contrario, attraverso la rimozione, la riduzione o l'incitamento preventivo di uno stimolo spiacevole " (p. 150).

Estinzione: la ripetizione dello stimolo senza risposta **Generalizzazione**: es. il cane apprende a salivare al suono di un sol e saliverà anche in risposta a suoni più bassi o più alti

Discriminazione: è l'opposto della generalizzazione, perché mentre quest'ultima è una risposta alle analogie, la discriminazione è una risposta alle differenze. Es. da 'mamma' alla mamma vera e propria

Modellamento (shaping).

Si rinforzano tutte le risposte che si avvicinano a quella desiderata, aumentando la ricompensa quando ci si avvicina alla risposta completa.



"Processo attraverso cui si rinforza ogni risposta che in modo progressivo si avvicina e infine ricalca il comportamento desiderato"

Apprendimento e comportamentismo

BASTANO I RINFORZI?

LE MAPPE COGNITIVE DI TOLMAN Inizia la crisi del 'vetero – comportamentismo'



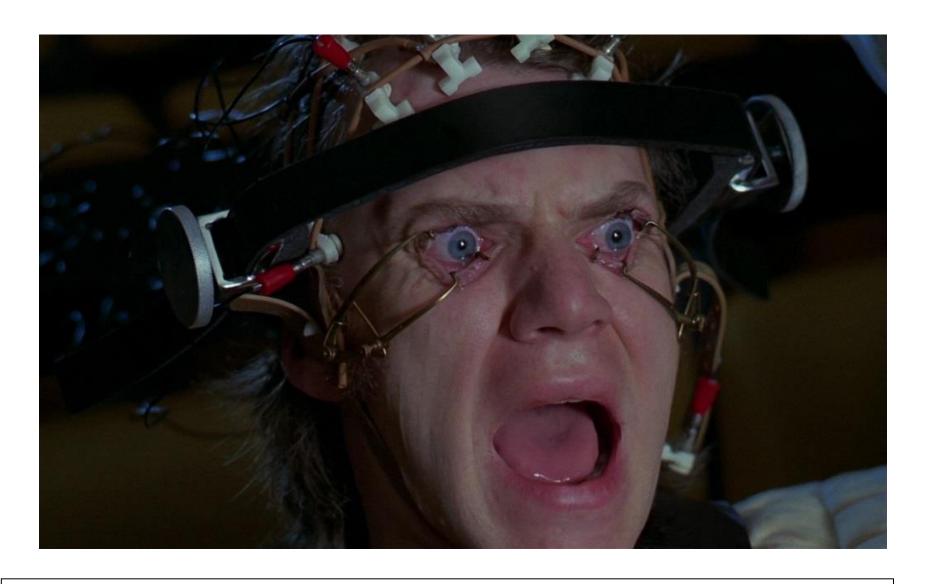


Le mappe cognitive generano un'immagine mentale che un organismo usa per muoversi nell'ambiente noto (ad esempio, camminare nella propria casa al buio).

I ratti degli esperimenti condotti da Tolman nel labirinto avevano acquisito una rappresentazione mentale della disposizione dello stesso, come dimostrava la capacità che essi avevano nel rintracciare l'uscita anche quando questo veniva allagato.

Apprendimenti latenti: ciò che si modifica non sono i comportamenti ma i contenuti cognitivi.





Learning Theory: "Il pregio della semplicità e il difetto del riduzionismo" (Pontecorvo, 1999)

Oltre il comportamentismo classico

APPRENDIMENTO COGNITIVO

Apprendimento e comportamentismo

APPRENDIMENTO PER IMITAZIONE/OSSERVAZIONE



L'esperimento sull'aggressività The Bobo-Doll Experiment Albert Bandura 1961





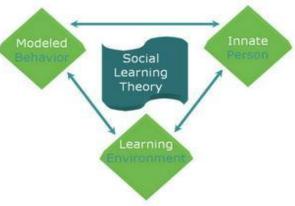


Albert Bandura Social Learning Theory

- Influenced by Behaviorism and includes Cognitivist ideas; sometimes referred to as social cognitive learning theory
- Emphasizes importance of observing and modeling behaviors, attitudes, and emotional reaction of others; learning by observing and modeling
- Both cognitive and environmental factors influence human behavior and learning

4 stages:

- 1. Attention: must pay attention to modeled behavior to learn
- Retention: remember details of behavior in order to learn and reproduce behavior at later point
- Reproduction: individual organizes his/her response according to modeled behavior to successfully reproduce it
- 4. Motivation: incentive or motivation to reproduce behavior



L'importanza del modello, il modello significativo

p. 106 – 107 di "A scuola con gli adolescenti. Psicologia per insegnare", Calamari, E., a cura di, 2008, Pisa, Ed. Felici.

I limiti

comportamentismo definisce l'apprendimento come consolidamento di una risposta che, facendo parte del repertorio dell'organismo studiato, viene rinforzata e quindi appresa attraverso una opportuna somministrazione di contingenze di rinforzi. Restano fuori dalla sua analisi non solo le conoscenze disciplinari, complesse e articolate che si imparano a scuola, ma anche linguaggi e discorsi, procedure e metodologie, interazioni sociali complesse, modalità concettuali ed epistemiche (considerate nelle loro specificità conoscitive), attività professionali autonome"

[Pontecorvo, 1999, p.10]

APPRENDIMENTO - FEED-BACK

1. Il condizionamento classico è una forma di apprendimento associativo
Vero o falso?
2. Nel condizionamento operante il soggetto attivamente ricerca nell'ambiente il rinforzo
Vero o falso?
3. I rinforzi negativi sono punizioni, quelli positivi sono premi
Vero o falso?
4. Si definisce 'rinforzo' quella misura che aumenta la probabilità che un determinato comportamento si ripeta
Vero o falso?
5. Con il termine generalizzazione s'intende l'estensione di una risposta appresa a situazioni simili a quelle in cui si è realizzato l'apprendimento originario.
Vero o falso?

ESERCITAZIONE

Pensa alle Tue esperienze di insegnamento e racconta in sintesi un episodio in cui hai applicato la legge del rinforzo per incentivare la motivazione ad apprendere nei Tuoi studenti oppure esponi delle brevi considerazioni sull'importanza dei rinforzi per l'apprendimento nelle discipline insegnate.

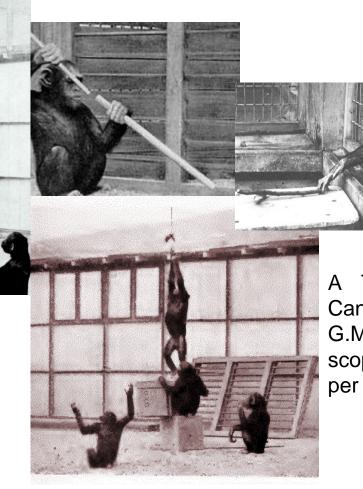
Durata: 10 minuti

Al termine leggeremo uno o più dei Vostri sintetici elaborati

Apprendimento

APPRENDIMENTO PER INSIGHT

Apprendimento Gestaltico



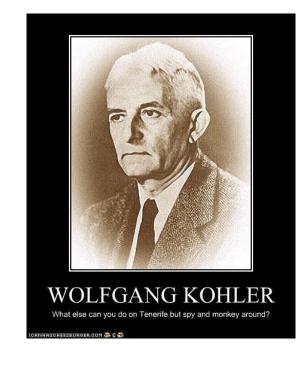
A Tenerife, nelle Isole Canarie, durante la prima G.M., Köhler con Sultan scopre l'apprendimento per *insight*.

Apprendimento per insight

Apprendimento attraverso una riorganizzazione della propria percezione dei problemi di una data situazione.

Siamo in presenza di processi di apprendimento più mentali che

comportamentali.



ESERCITAZIONE

Pensa alle Tue esperienze di lavoro con le classi o con i singoli studenti e immagina una situazione in cui possa realizzarsi un apprendimento per *insight* nella propria disciplina di insegnamento.

Durata: 10 minuti

Al termine leggeremo uno o più dei Vostri sintetici elaborati

APPRENDIMENTO - FEED-BACK

1. Il condizionamento classico è una forma di apprendimento per insight
Vero o falso?
2. L'apprendimento per insight necessita per realizzarsi di rinforzi
Vero o falso?
3. La punizione permette di modificare i comportamenti acquisiti
Vero o falso?
4. Si definisce 'rinforzo' quella misura incentivante che aumenta la probabilità che un determinato comportamento si ripeta
Vero o falso?
5. Nell'apprendimento per imitazione il modello esercita un ruolo essenziale
Vero o falso?

Apprendimento e sviluppo intellettivo (cenni) – [l'argomento non sarà inserito nella prova scritta]

Piaget e la teoria stadiale dell'intelligenza Lo stadio delle operazioni formali



Dal comportamentismo al cognitivismo, dal cognitivismo al costruttivismo

L'apprendimento situato

L'apprendimento è legato a una specifica situazione e immerso in un dato contesto immediato. In particolare il contesto va considerato come la matrice dei significati: l'insieme delle condizioni che rendono intelligibili i contenuti delle attività proposte, in grado di attribuire versatilità alle conoscenze, di volta in volta, apprese (Anolli, 2011).

Le differenze con l'insegnamento – apprendimento tradizionale:

"L'apprendimento situato consente (...) un'esperienza fortemente 'individualizzata', poiché ogni fruitore partecipa secondo il suo background, la sua enciclopedia delle conoscenze, i suoi atteggiamenti e le sue aspettative. Nello stesso tempo, esso favorisce un'esperienza 'socializzata', poiché implica la condivisione dei risultati e delle eventuali difficoltà" (Zurloni, p. 157)

Apprendimento e Motivazione

IL PERCHÉ PSICOLOGICO DELL'AGIRE UMANO



Jacopo da Pontormo Rosso Fiorentino Bill Viola, *The Greeting*, 1995



http://www.youtube.com/watch?v=DgolyGUVXaQ

BILL VIOLA (1995)

Bill Viola è un videoartista italoamericano nato a New York nel 1951. Con *The Greeting* – presentato alla Biennale di Venezia del 1995 – Viola ha iniziato a richiamarsi a grandi maestri del passato. L'artista non mira a ricreare la *Visitazione* del Pontormo (l'incontro fra Maria, in attesa di Gesù ed Elisabetta, incinta di san Giovanni Battista) ma a utilizzarla come "guida per fare qualcosa di nuovo". Le figure sono spogliate di ogni simbolismo religioso e inserite in un nuovo contesto. *The Greeting* dilata i quarantacinque secondi dell'incontro in un film di oltre dieci minuti, calando lo spettatore nei più piccoli gesti e nelle espressioni dei personaggi.

m in ù pic forty ten n the c La motivazione ha sia un aspetto quantitativo (intensità) sia qualitativo (direzione).

Le tendenze motivazionali costituiscono caratteristiche della personalità di ciascun individuo, che presenta in grado diverso un vero e proprio profilo dei principali fattori motivazionali alla base del suo comportamento.

Istinti, bisogni (Murray, 1943) e pulsioni (Freud).

Freud: la pulsione NON è un istinto

TAT, test proiettivo di contenuto. Murray, Bellack.

Cos'è un test?

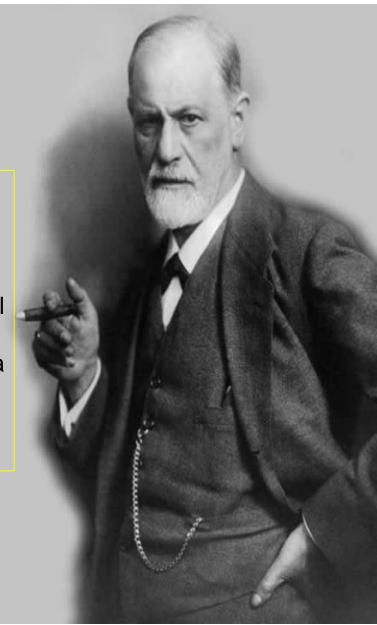
Cos'è un test proiettivo?

Motivazione estrinseca/ Motivazione intrinseca

Motivazione e riduzione della tensione: pulsioni omeostatiche e pulsioni non omeostatiche

Definizione di pulsione

- un concetto-limite tra il somatico e lo psichico
- grandioso nella sua indeterminatezza
- ☐ ha una fonte (il corpo), una méta (il soddisfacimento, la detensione), un mezzo (l'oggetto).
- ☐ istinto è diverso da pulsione (le pulsioni hanno una 'sterie')
- 'storia')
- ☐ differenza con motivazione



Maslow e la Sua 'piramide dei bisogni' ovvero usi e abusi della psicologia

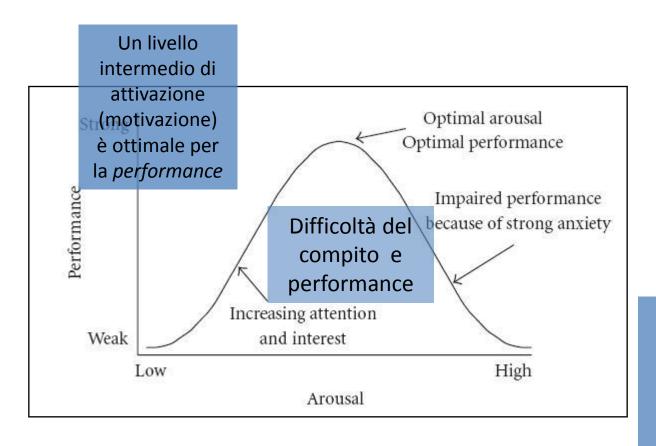




Ansia e apprendimento. Amici, nemici o semplici conoscenti?



Legge di Yerkes e Dodson Motivazione e prestazione



Un livello alto/basso di attivazione (motivazione) equivale a prestazione scadente

MOTIVAZIONE - feed-back

Un livello elevato di *arousal* – motivazione - migliora la *performance* di apprendimento

Vero o falso?

Nella psicoanalisi l'istinto è sinonimo di pulsione

Vero o falso?

Quanto è più complesso un compito di apprendimento, tanto maggiori sono le probabilità che la motivazione ad apprendere cresca

Vero o falso?

Nell'apprendimento gestaltico la ristrutturazione complessiva del campo d'esperienza consente al soggetto di trovare soluzioni innovative ai problemi che questi incontra nell'ambiente

Vero o falso?

Verso la prospettiva socio-culturale

"A scuola con gli adolescenti. Psicologia per insegnare" (Calamari, E., a cura di, 2008, Pisa), pp. 26 – 38.

Da Piaget a Vygotskij, da Vygotskij a Bruner

Dagli stadi cognitivi alla ZSP

Dalla maturazione psicobiologica alla psicologia della cultura

Bisogna reintrodurre la psiche nella cultura e la cultura nella psiche. Noi attribuiamo significati agli eventi. La cultura è l'insieme dei significati di sfondo condivisi da un gruppo umano. Della cultura fanno parte gli artefatti (es. i PC).

Scaffolding: l'adulto offre un sostegno all'attività del più giovane e progressivamente lo riduce fino a toglierlo, quando il più giovane è in grado di svolgere da solo l'attività.

L'apprendimento è un'attività situata. La centralità del contesto.

IL CONTESTO

... il quadro culturale entro cui ha luogo un particolare evento interattivo e che offre risorse (e vincoli) per la sua realizzazione e interpretazione ed è a sua volta arricchito e cambiato dalle azioni e dalle parole di tutti i partecipanti

(Duranti, Goodwin, 1992; Pontecorvo, 1999)

C'è un'interdipendenza di narrazioni nelle relazioni tra gli individui che costruiscono reti di identità che si sostengono a vicenda, come accade in una classe.

> Allora, ritorniamo per un momento all'alunno di 6 anni che entra nella prima classe della scuola elementare; in un nostro lavoro precedente avevamo parlato «del caso e della fortuna» che contribuiscono alla formazione di classi più o meno omogenee e più o meno facili da governare [Carugati e Selleri 1996, cap. 3]: ora aggiungiamo che la stessa sorte accompagna la collocazione di un alunno in un team piuttosto che in un altro.

3. LE CLASSI COME CONTESTI CULTURALI

Lasciando per un attimo da parte i vantaggi e gli svantaggi legati ag aspetti organizzativi che caratterizzano la vita quotidiana delle class vediamo come ognuna di esse sia un contesto sociale. Il nucleo centrale del contesto classe è formato dalle situazioni di int razione faccia-faccia; ci sono quelle fra alunni e quelle fra insegnanti

alunni. Gli alunni interagiscono molto durante le ore di scuola: gioci

Ila base delle richieste degli insegnan

ESERCITAZIONE

Immagina di poter creare uno spazio fisico ideale dove ambientare una tua proposta didattica.

Descrivilo brevemente.

Durata: 10 minuti

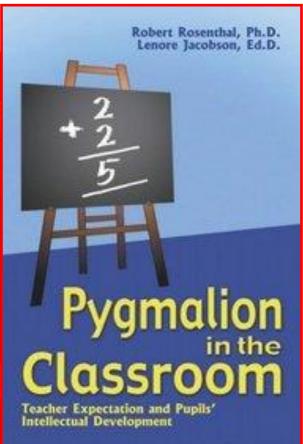
Al termine leggeremo uno o più dei Vostri sintetici elaborati

Il ruolo delle aspettative sociali: l'Effetto Pigmalione

Personaggio della mitologia classica, re di Cipro, che, innamoratosi di una statua da lui stesso scolpita, ottenne da Afrodite che fosse trasformata in donna vivente, che poi sposò. Il motivo fu ripreso e adattato modernamente dal drammaturgo irlandese G. B. Shaw nella commedia *Pygmalion* (1913), in cui un professore di fonetica si assume il compito di insegnare buon accento e buone maniere ad una giovane fioraia.







L'autore ne parla nel contesto della valutazione delle abilità cognitive del bambino: egli sostiene che occorre studiare le abilità cognitive utilizzando una concezione dinamica, ipotizzando che esista un potenziale intellettivo individuale che non viene messo un luce se si atilizzano strumenti di misura esclusivamente individuali, come quelli introdotti proprio negli anni in cui Vygotskij scrive, e cioè lo strumento di Binet e Simon (cfr. cap. 1, par. 5). Vygotskij definisce la Zona di Sviluppo Prossimale come la distanza fra il livello di sviluppo attuale, definito dal tipo di abilità mostrata da un soggetto che affronta individualmente un compito, e il livello di sviluppo di cui un soggetto dà prova quando affronta un compito del medesimo tipo, con l'assistenza di un adulto o di un coetaneo più abile. In altre parole si tratta della differenza fra due prestazioni di un bambino: senza o con l'assistenza di un partner.

Domande e suggerimenti

Vygotskij non ha mai esplicitamente approfondito lo studio delle forme di supporto sociale che nelle situazioni quotidiane caratterizzano la ZOFED, ma comunque riteneva centrali per l'istruzione le caratteristiche del discorso fra adulti e bambini nei contesti di apprendimento.

Certamente l'analisi delle nterazioni sociali ha una funzione importante nello sviluppo della nozione di ZOPED, in tesa come un microsistema sociale [Carugati e Selleri 1996] che contiene di versi attori, sistema creato in larga misura dagli attori stessi, anche se in un contesto di relazione asimmetrica, soprattutto perché molte situazioni di apprendimento si concretizzano all'interno di classi e scuole. Le domande poste dall'adulto, ma anche i suoi suggerimenti, possono essere indicate come utili strumenti per favorire l'apprendimento nella ZOPED; vediamone alcuni esempi.

Gli alunni hanno letto un breve testo di storia.

• Se l'insegnante dice: «Prima di fare il rias-

sunto, potete pensare un momento al tema centrale di questo testo?» di fatto fornisce indicazioni sul lavoro da svolgere (ISTRUZIO-NI SUL COMPITO).

- Se invece, appena terminata la lettura, l'insegnante chiede direttamente alla classe: «Quale pensate sia il tema centrale di questo brano?» di fatto si attende una risposta (PORRE DOMANDE).
- L'insegnante può invece suggerire agli alunni come affrontare l'approfondimento del brano appena letto: «Tutte le parti del testo letto sono collegate fra loro da questa idea centrale e cioè che...»; di fatto li indirizza sulla struttura del brano (STRUTTURE DI SPIEGAZIONE).
- Se invece dice: «Come abbiamo visto altre volte, tutti i testi hanno un tema centrale. Le diverse parti di un testo sono collegate fra loro proprio da questo tema che...» di fatto richiama un principio più generale, da cui si arriverà in seguito al testo in esame (STRUTTURE CHE PERMETTONO DI ORGANIZZARE LE ATTIVITÀ COGNITIVE).

Una delle maggiori influenze della nozione di ZOPED è la consapevolezza che l'insegnamento non si risolve nel progettare, mettere in atto e valutare un curricolo in cui i saperi sono stati trasformati in discipline, obiettivi e contenuti.

Insegnare richiede certamente tutte le attività precedenti, ma l'insegnamento, per essere efficace, deve avere la possibilità di realizzare varie ZOPED: in senso trasversale alla classe per singoli alunni o piccoli gruppi; in senso longitudinale per mantenere una prospettiva centrata sui bisogni degli alunni.

Diciamolo fin da subito: di alugni che compongono una classe non potranno mai essere fra loro uguali, ci saranno classi più o meno omogenee al loro interno, poiché caratteristiche esterne alla scuola (comunità scolastica, classe sociale delle famiglie; cfr. cap. 4) possono contribuire ad aumentare o diminuire la varianza, ma resta il fatto che in ogni classe si possono sempre individuare almeno due o tre gruppett

Scaffolding: l'adulto offre un sostegno all'attività del più giovane e progressivamente lo riduce fino a toglierlo, quando il più giovane è in grado di svolgere da solo l'attività.

Più in dettaglio, è possibile distinguere diverse componenti o funzioni dello *scaffolding*: il **coinvolgimento del bambino** nell'attività (quanto l'attività è interessante per il bambino); la **riduzione della difficoltà** di un'attività (è l'adulto che interviene sulla base della condotta del bambino); il **mantenere orientata l'attività** verso l'obiettivo (per esempio, quando l'adulto e il bambino non si distraggono); la **segnalazione delle caratteristiche specifiche** dell'attività (segnalazione realizzata dall'adulto per favorire la comprensione nel bambino); il **controllo della frustrazione** (quanto e come gli insuccessi presenti nel corso dell'attività non ne ostacolano la prosecuzione).

I primi studi nell'ottica dello scaffolding sono stati condotti con bambini nel corso dei primi anni di vita, ma Wood e colleghi [ibidem] hanno mostrato che queste caratteristiche sono riscontrabili anche nelle

MOTIVAZIONE - feedback

La psicologia della cultura pone in evidenza la centralità del contesto nell'apprendimento

Vero o falso?

Insight, nell'ottica dell'apprendimento gestaltista, equivale ad apprendimento per prova ed errore

Vero o falso?

Nella prospettiva storico-socio-culturale dell'apprendimento gli strumenti informatici e telematici sono artefatti che mediano i processi di apprendimento

Vero o falso?

Con il termine *Scaffolding* s'intende il processo nel quale l'adulto offre un sostegno all'attività del più giovane e progressivamente lo riduce fino a toglierlo, quando il più giovane è in grado di svolgere da solo l'attività.

Vero o falso?

Anche sulla base delle affermazioni di Bruner sulla psicologia popolare TIVICA [1990] e di quelle di Shweder [1991] sulla centralità della mediazione dei significati per cui c'è un processo duale di dare e ricevere attraverso la cultura che implica che gli esseri umani abitano mondi intenzionali in cui le tradizionali dicotomie tra soggetto e oggetto, persona e ambiente non possono essere operate, né ordinate in variabili dipendenti e indipendenti, Cole enuncia i principi condivisi di una psicologia culturale [1996, 104]:

- Sottolinea un'azione mediata in un contesto.

- Insiste sull'importanza di un metodo genetico che include livelli di analisi storici, ontogenetici e microgenetici.

- Cerca di basare la sua analisi su eventi quotidiani.

- Assume che l'attività mentale emerge nell'azione mediata e congiunta di più persone. La mente è co-costruita e distribuita.

- Assume che gli individui sono agenti attivi del loro sviluppo, ma non

agiscono in situazioni di loro completa scelta.

- Respinge spiegazioni scientifiche di tipo causa-effetto o stimolo-risposta a favore di spiegazioni che sottolineano la natura emergente della mente in attività e riconoscono un ruolo centrale all'interpretazione.

- Si basa su metodologie tratte dalle scienze umane oltre che dalle scien-

ze biologiche e sociali.

I principi di base, offerti dalla scuola storico-culturale russa, sono dati dalla mediazione attraverso artefatti, dallo sviluppo storico di tali artefatti, accumulato dal gruppo nella sua esperienza storica, dall'attività pratica e dall'origine sociale dei processi mentali umani secondo la teorizzazione vygotskiana.

11:13

Apprendimento e motivazione

LE TEORIE IMPLICITE DELL' INTELLIGENZA E LA MOTIVAZIONE AD APPRENDERE

La scala delle teorie dell'intelligenza: scheda sul Sé per gli adulti

Il presente questionario è stato costruito per analizzare le opinioni sull'intelligenza. Non ci sono risposte giuste o sbagliate. Siamo solo interessati alle tue opinioni. Compilando la scala seguente, indica per favore fino a che punto sei d'accordo o in disaccordo con ciascuna delle seguenti affermazioni, scrivendo il numero che corrisponde alla tua opinione nello spazio accanto a ogni affermazione.

FORTEM D'ACCOR	MENTE PRDO	D'ACCORDO BI ABBASTANZA ABBASTANZA CONTRARIO GI CONTRARIO CONTRARIO
*	1.	Tu hai una certa quantità di intelligenza, e puoi fare ben poco per cambiarla.
*	2.	La tua intelligenza è qualcosa di te che non puoi cambiare molto.
000000	3.	Indipendentemente da chi tu sia, puoi cambiare in maniera efficace il tuo livello di intelligenza.
*		A essere sinceri, non puoi proprio cambiare la tua quantità di intelligenza.
Business.		Puoi sempre cambiare in misura notevole la tua quantità di intelli- genza.
*	6.	Puoi imparare cose nuove, ma non puoi cambiare la tua intelligenza.
		ndipendentemente da quanta intelligenza tu abbia, puoi sempre cambiarne un po'.
		Puoi cambiare in modo considerevole anche il tuo livello di base di ntelligenza.

Nota: Per gli studi sul modo in cui le teorie dell'intelligenza delle persone influenzano il loro modo di giudicare e trattare gli altri, si utilizzino le schede sugli «Altri» delle scale delle teorie dell'intelligenza. Le schede sugli «Altri» sono state predisposte sostituendo alla parola «tu» dell'intelligenza. Le schede sugli «Altri» sono state predisposte sostituendo alla parola «tu» le parole «persone», «ognuno», «chiunque» o «tutti» (come nella scala «tipo di persona» qui di seguito).

atteggiamenti verso la scuola. Gli entitari si mostravano sensibilmente più ansiosi nei riguardi del lavoro scolastico e tendevano a essere più preoccupati della scuola in generale.

Pertanto, le teorie degli studenti sull'intelligenza anticipano di fatto i loro reali risultati. Sembra che il fatto stesso di entrare in un ambiente scolastico con la convinzione di possedere un'intelligenza fissa li predisponga a dubitare di se stessi, all'ansia e a cadute nel rendimento. La teoria dell'entità valorizza le dimostrazioni immediate delle capacità intellettuali piuttosto che la padronanza acquisita nel corso del tempo. Tale teoria, poiché non fornisce agli studenti il tempo necessario per abituarsi alle nuove sfide e non permette loro di rafforzare i propri giudizi sull'intelligenza, può indurli a conclusioni premature circa le proprie possibilità di lavorare bene nel nuovo ambiente.

La teoria incrementale, invece, aiuta gli studenti a desiderare la sfida e favorisce l'aspettativa che la padronanza sia un processo che si acquisisce in molto tempo e con un impegno prolungato. È una teoria che pone gli studenti in uno stato d'animo favorevole mentre si impegnano ad affrontare richieste che aumentano in modo progressivo.

Perché gli entitari caratterizzati da un'elevata fiducia nella propria intelligenza mostravano un tale abbassamento nel rendimento? Dopotutto, molti di loro erano tra i più bravi nella scuola elementare e evidentemente lo sapevano. Più apprenti dedicherà molto più spazio al problema della fiducia e del suo ruolo in

Apprendimento e motivazione

GLI STILI ATTRIBUTIVI

Cosa significa 'attribuire'?

- "Il locus of control è un modello che spiega come la percezione che le persone hanno di sè stesse e della realtà possa essere semplicemente un punto di vista, indipendente dai fatti 'reali', ovvero un modo con cui i fatti vengono interpretati.
- **Julian B.Rotter**, attraverso questo modello, ha definito il grado di percezione rispetto al controllo del proprio destino e degli eventi. Questo controllo può essere *interno* o *esterno*.
- Le persone che hanno un **locus of control "interno"** attribuiscono la causa di ciò che accade a se stessi e al proprio intervento.
- Le persone che hanno un **locus of control "esterno"** credono di avere poche possibilità di influenzare eventi, che dipendono, secondo loro, dal caso, da chi ha maggiore potere, ecc...
- Ognuno di noi ha una **dominanza di uno dei due stili** di attribuzione. Le persone che possiedono un *locus of control* interno si sentiranno maggiormente responsabili delle loro azioni e avranno maggiori possibilità di successo. Nelle persone che hanno un *locus of control* esterno l'atteggiamento sarà più passivo rispetto alle situazioni della vita e tenderanno ad accettare gli eventi anche quando potrebbero essere modificati.
- Tuttavia, al di là della dominanza, tutti noi utilizziamo l'attribuzione a cause sia interne che esterne. Ad esempio, è buffo notare che spesso noi tendiamo ad attribuire i propri successi a stati interni ("sono proprio bravo"), mentre quando un'altra persona ottiene gli stessi risultati, allora ci spostiamo su spiegazioni esterne ("è stato fortunato"). Allo stesso modo quando si fanno errori o si fallisce in un compito si tende ad attribuire le cause a qualcosa di esterno, a fattori situazionali piuttosto che incolpare noi stessi. In maniera speculare quando gli altri non riescono in qualche compito o fanno errori, tendiamo ad usare su di loro attribuzioni interne, per esempio dicendo che il pessimo risultato che hanno ottenuto è da attribuire alle loro caratteristiche personali ("è una persona poco intelligente").

Bernand Weiner (...) oltre al locus of control ha individuato i seguenti due criteri per valutare la causa di un certo risultato:

- 1) la stabilità (le cause cambiano nel tempo oppure rimangono stabili?)
- 2) la controllabilità (cause che siamo in grado di controllare come le competenze, rispetto a cause che non possiamo controllare come la fortuna, le azioni degli altri, ecc...)
- L'interazione di questi tre fattori (ad esempio potremmo ritenere che la causa sia esterna a noi e tuttavia prevedibile [stabile] e controllabile) spiega in modo ancora più preciso il modo di porsi e di reagire delle persone."

Fonte: BeTraining.it

Lettura e commento in aula del testo d'esame (pp. 121 – 123) De Beni, Moè, 2000



Gli stili attribuitivi

Strategico

<u>Depresso</u>

Negatore

<u>Pedina</u>

<u>Abile</u>







ESERCITAZIONE

Ideare una lezione per alunni con uno degli stili attributivi elencati.

Al termine leggeremo uno o più dei Vostri sintetici elaborati

MOTIVAZIONE - FEED-BACK NO. 4

Le teorie implicite sull'intelligenza non hanno alcun influenza sul rendimento scolastico dei nostri allievi

Vero o falso?

Il locus of control interno è una zona del nostro cervello

Vero o falso?

Lo stile attributivo c.d. 'pedina' è particolarmente efficace per apprendere

Vero o falso?

Riferimenti bibliografici

BIBLIOGRAFIA

Testo base (per l'esame)

- Calamari, E., a cura di (2008), *A scuola con gli adolescenti. Psicologia per insegnare*, Pisa, Felici Editore. Cfr. Corrieri, F., La motivazione ad apprendere, ivi, pp.105-123.
- Le diapositive fin qui esposte sono ovviamente da considerarsi come un supporto alle pagine indicate, trattando degli stessi argomenti delle pagine sopra indicate

Testi di approfondimento (opzionali).

- Aiello, A.M. (1999), La motivazione ad apprendere, in Pontecorvo, C., a cura di, *Manuale di psicologia dell'educazione*, Bologna, Il Mulino, pp.273 296
- De Beni, R., Moè, A. (2000), Motivazione ed apprendimento, Bologna, Il Mulino.
- Dweck, C.S. (2000), trad. it. *Teorie del Sè. Intelligenza, motivazione, personalità e sviluppo,* Trento, Edizioni Erickson.
- Gerrig, R.J., Zimbardo, P.G., Anolli, L.M., a cura di Zurloni, V. (2013), *Introduzione alla psicologia generale. Un approccio didattico*, Pearson Italia, Milano Torino.